



Maison Pommery & Associés est une entreprise familiale, internationale, dédiée au développement des grands vins issus de ses Maisons, Domaines et Châteaux. Structuré autour de marques prestigieuses et renommées, dont il est le gardien de l'héritage, de la qualité et du style, le groupe est à la conquête de nouveaux horizons, avec des implantations en Europe, Amérique du Nord, Asie-Pacifique.

Axé sur les grands savoir-faire, fort d'un patrimoine unique, Vranken-Pommery Monopole est aussi précurseur, avec la création de vignobles au Royaume Uni, Australie et en Californie. Le Groupe est aujourd'hui le deuxième producteur de Champagne, le premier producteur de vins rosés, et exploite le plus grand vignoble d'Europe. Ses cuvées sont régulièrement primées parmi les meilleurs vins du monde.

Maison Pommery & Associés recrute :

Un Responsable de secteur CHR - Paris/Ile de France (H/F)

Rattaché(e) à la Direction Régional Paris/Ile de France, vous êtes responsable du développement des ventes et de l'image de la Maison sur votre secteur auprès de la clientèle Cafés – Hôtels – Restaurants, Grossistes.

Vous aurez en charge la gestion de votre secteur et le développement de celui-ci. Vos missions principales seront :

- Gestion autonome de l'agenda et planification stratégique des actions de prospection pour maximiser la couverture du secteur et les opportunités commerciales,
- Développez et fidélisez un portefeuille de clients CHR,
- Prospectez de nouveaux établissements à fort potentiel,
- Assurez la mise en place des accords commerciaux et le suivi des référencements,
- Animez les points de vente (formations produits, dégustations, événements),
- Veillez à la bonne visibilité de la marque (cartes des vins, mise en avant, recommandations),
- Analysez les performances de votre secteur et assurez un reporting régulier de votre activité,
- Travaillez en étroite collaboration avec les distributeurs partenaire.

Profil recherché :

- De formation supérieure commerciale Bac+2 minimum, vous maîtrisez les techniques de vente et de négociation et vous démontrez un vif intérêt pour l'univers du vin et de la restauration,
- Expérience réussie (2 à 3 ans) sur un poste similaire en CHR, vins & spiritueux ou produits premium,
- Excellente connaissance du réseau CHR,
- Sens du relationnel, goût du terrain et esprit de conquête,
- Forte affinité pour l'univers du Champagne et des vins,
- Autonomie, rigueur et capacité d'organisation.

Les candidatures sont à adresser, sous la référence ON-PARIS à l'adresse suivante :

recrut1@vrankenpommery.fr