



Maison Pommery & Associés est une entreprise familiale, internationale, dédiée au développement des grands vins issus de ses Maisons, Domaines et Châteaux. Structuré autour de marques prestigieuses et renommées, dont il est le gardien de l'héritage, de la qualité et du style, le groupe est à la conquête de nouveaux horizons, avec des implantations en Europe, Amérique du Nord, Asie-Pacifique.

Axé sur les grands savoir-faire, fort d'un patrimoine unique, Vranken-Pommery Monopole est aussi précurseur, avec la création de vignobles au Royaume Uni, Australie et en Californie. Le Groupe est aujourd'hui le deuxième producteur de Champagne, le premier producteur de vins rosés, et exploite le plus grand vignoble d'Europe. Ses cuvées sont régulièrement primées parmi les meilleurs vins du monde.

Maison Pommery & Associés recrute :

Un Responsable de secteur Grande Distribution - Sud-Ouest (H/F)

Rattaché au Directeur régional, Ambassadeur de nos marques, vous assurez le développement et la diffusion de nos produits auprès de la clientèle Grande distribution (HM, SM) de votre secteur (départements 32-40-47-64-65-82 + sud 33).

Vous aurez en charge la gestion de votre secteur et le développement de celui-ci. Vos missions principales seront :

- Assurer le développement des ventes du secteur qui vous est assigné dans le respect de la stratégie, de la politique commerciale et de l'image des marques du groupe Maison Pommery & Associés,
- Prioriser vos activités afin de répondre aux attentes de la direction commerciale,
- Assurer un maillage clients à tous les niveaux (ELS, Chef de rayon, Directeur PDV, adhérent),
- Revendre les 4P (présence, disponibilité des produits, visibilité en rayon, mise en avant promotionnelle, présence étiquette prix),
- Assurer le reporting régulier de l'activité du secteur à la direction,
- Réaliser une veille concurrentielle pour assurer le bon positionnement des marques et produits de Maison Pommery & Associés.

De formation supérieure commerciale Bac+2 minimum, vous justifiez d'une première expérience réussie sur un poste identique et idéalement en Grande Distribution. Vous maîtrisez les techniques de vente et de négociation, vous démontrez un vif intérêt pour l'univers du vin et pour les marques dotées d'un savoir-faire reconnu. Vous êtes autonome, organisé(e), engagé(e), et avez une forte personnalité commerciale.

Les candidatures sont à adresser, sous la référence OFF-SUD à l'adresse suivante :

recrut1@vrankenpommery.fr